

Jari Suhonen



SATL Automotive Aftersales Summitissa: SATL Jälkimarkkinabarometri 2021:n tulokset

Jari Suhosella on erittäin kattava kokemus autoalan myynti- ja markkinointitoiminnoista:

AVAINASIAKASPÄÄLLIKÖ / DEFA AS NORJA (1987-1992)

Jari kartoitti myyntialueettaan kilpailevien merkkien asemasta, kiertäen yhteensä noin 2800 asiakasta tehden tilastot. Aikaa tähän kului noin 5 vuotta. Samalla hän koulutti henkilökunnat ja loi suhteet kenttään.

OSASTOPÄÄLLIKÖ / KAHA OY (1992-2012)

Suhosen osastoni myi ja markkinoi kaikkia lisävarusteita sekä jälkimarkkinoille että automaahantuojuille. Osaston koko vaihteli 12-54 henkilön välillä. Liikevaihdon kehitys oli 20 vuoden aikana vuodesta 1992 tasosta 6 M€ ja päätyen vuoteen 2012 lukuun 102 M€.

MAAJOHTAJA / DEFA Oy (2012-2017)

Jari Suhonen perusti tytäryrityksen Suomeen 2013 ja palkkasi henkilökunnan, jonka kanssa he tekivät loistavan tuotteliaan yrityksen Suomeen ja Balttiaan. Liikevaihto oli vuonna 2016 noin 22 M€ ja markkinaosuus 85 % Suomessa. Yritys teki kansainvälistä kauppaa aina Mongoliaa myöten.

PARTNER / PROMIRA GROUP OY (2017->)